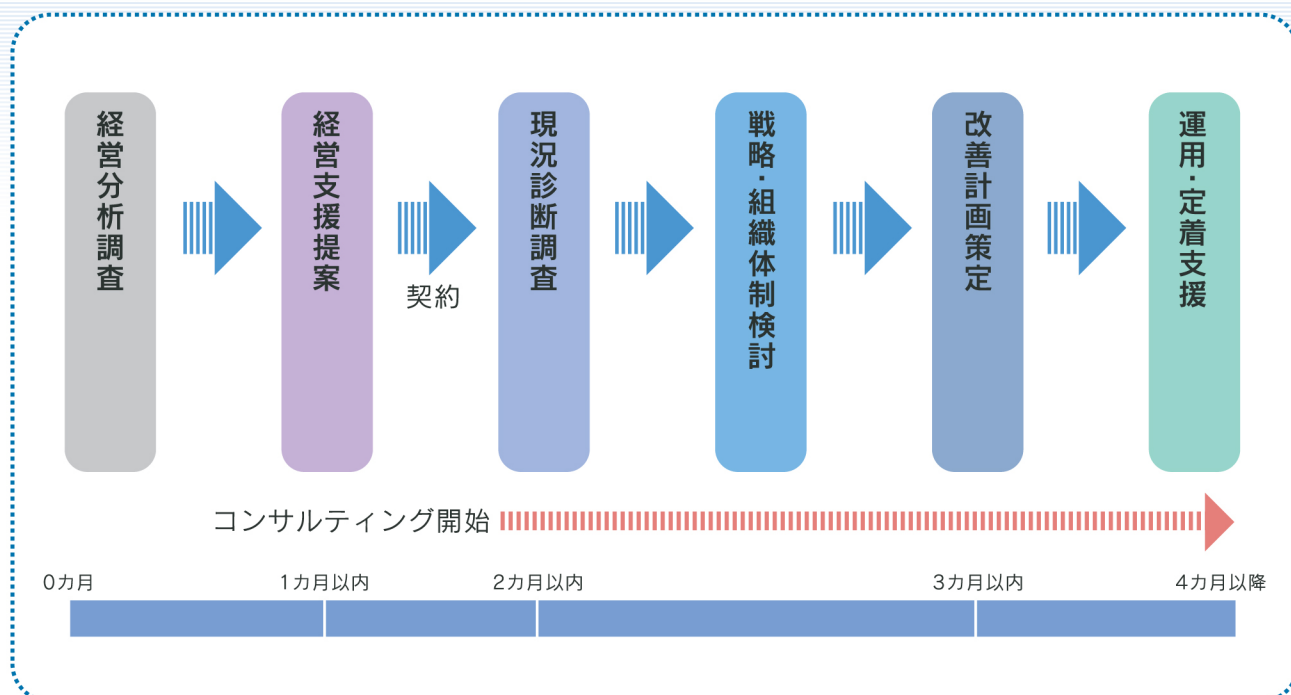


経営コンサルティングのご紹介

MEIA株式会社 **メィア**では、各企業の状況に応じた机上の空論ではない具体的な経営改善支援を行っております。素晴らしい経営戦略や改善策を策定したとしても取り組み、実践しなければ企業は変わりません。企業の状況に適した経営改善策の策定から組織内で取り組み運用定着するまでを一貫してご支援させていただきます。コンサルティングの内容は以下の通りです。

■コンサルティングスケジュール



経営分析調査

- 定量分析
 - ・ 収益性(儲ける力)、生産性(人やモノの効率)、安全性(支払能力)分析により計数上の問題を抽出
- 定性分析
 - ・ 業界分析、簡易ポジショニング分析により経営環境における組織の方向性を提示
- 経営支援提案
 - ・ 定量分析、定性分析結果より経営支援策を提案

改善計画策定

- 計画内容(例)
 - ・ 経営戦略策定(会社の方向性を明確にする)
 - ・ 事業計画策定(ビジネスモデルの再構築)
 - ・ 改善方針策定(経営改善項目の策定)
 - ・ 数値計画策定(必達目標数値の設定)
 - ・ 制度、規程整備(社内環境を整える) …等

現況診断調査

- 調査内容
 - ・ 経営者、経営幹部、社員ヒアリング
 - ・ 社外関係先(取引先、金融機関)インタビュー
 - ・ 経営、業績、人事管理等の実態調査
 - ・ アンケート調査
 - ・ 業務フロー調査
 - ・ 給与、賃金調査
 - ・ 人事制度等の社内制度、規程調査
 - ・ 詳細経営分析調査 …等

運用・定着支援

- 支援内容(例)
 - ・ 改善計画運用状況の確認と軌道修正
 - ・ 業績、資金の予測管理
 - ・ 業績検討会等の会議支援
 - ・ 制度、規程の運用支援
 - ・ 社内研修会開催 …等

弊社の経営コンサルティングは、建設業、製造業、卸売業、小売業、サービス業、医療、介護、福祉事業などの業種に応じて専門のコンサルタントが対応いたします。